

Tacton CPQ



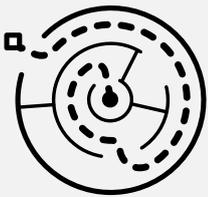
Die Herausforderung

Ineffiziente Vertriebsprozesse und Betriebsabläufe werden den steigenden Anforderungen der Kunden nicht gerecht: Sie gefährden den nachhaltigen Unternehmenserfolg.

Unsere Lösung

Mit Tacton CPQ stellen Sie sicher, dass Sie Ihren Kunden das passende Produkt anbieten können. Wie? Indem Sie manuelle Abläufe automatisieren und fehleranfällige Prozesse abstellen.

Funktionen & Benefits



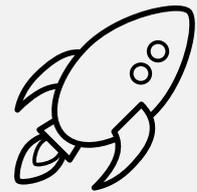
Anwendungs-basiertes Guided Selling für die Erfassung der Kundenanforderungen



Automatisierung fehleranfälliger manueller Prozesse



Erstellung hochwertiger, vollumfänglicher Angebotsunterlagen, einschließlich der Stückliste

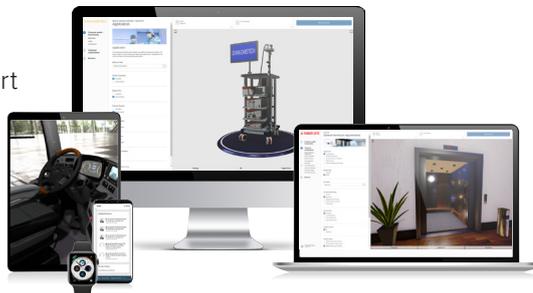


Beschleunigung der Vertriebsprozesse dank fehlerfreier & baubarer Produktkonfigurationen

Highlights

Tacton CPQ

- Constraints-basierte Konfigurations-Engine reduziert Konfigurationsregeln
- Jederzeit fehlerfreie und baubare Konfigurationen
- Unterstützung komplexer Preisstrukturen



- Länder- und rollenspezifische Angebote
- 3D Visual Configuration in Echtzeit
- Sofort einsetzbare Integrationen für CRM, ERP oder E-Commerce-Systeme

Tacton CPQ



Spezifikationen

- Constraints-basierte Konfigurations-Engine
- Findet immer das optimale Produkt für die Bedürfnisse und Anforderungen des Kunden
- Hochskalierbare, hoch performante Lösung für komplexe Modelle und hohe Benutzerlast
- Validierung des gesamten Lösungsraums

Preiskalkulation

- Unterstützung komplexer Preisstrukturen
- Verwaltung von Preislisten und Währungen
- Berücksichtigung verschiedener Faktoren wie Steuern, Lieferkosten etc.

Angebotserstellung

- Automatische Generierung von Angeboten inkl. Produktdatenblätter, Handbücher, Stücklisten und Ersatzteil-Listen
- Export als Word-, Excel- oder PDF-Datei

Visual Configuration

- Interaktive 3D Visual Configuration in Echtzeit

Omnichannel-Vertrieb

- Mehrsprachigkeit
- Optimiert für Direktvertrieb, Partner/Händlernetz und Online-Kanäle

- Webbasierte Customer Self-Service-Portale

Betrieb

- Definierbare Geschäftsabläufe (wie Workflows) und Datenverwaltung (z. B. Organisationsstruktur)
- Trennung von Produktdaten, Produktstrukturen und Konfigurationsregeln
- Support durch erfahrene Mitarbeiter

Integrationen

- Offenes Schnittstellen-Konzept
- CRM (z. B. Salesforce®, SAP CRM und MS Dynamics)
- ERP (z. B. SAP ECC, Microsoft Dynamics und Oracle)
- PLM (z. B. Siemens PLM, Enovia PLM und Windchill)

Design Automation

- SOLIDWORKS®, Autodesk® Inventor® und Creo

Editionen

- Starter, Enterprise, Enterprise +

Hosting & unterstützte Browser

- Chrome, Internet Explorer 9-11, Edge, Firefox & Safari

Mobile App verfügbar für iOS