

# CPQ Integrationen



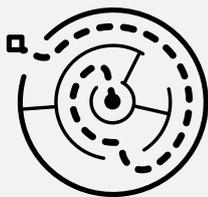
## Die Herausforderung

Datensilos kosten Zeit und Geld und verhindern reibungslose Vertriebsprozesse. Eine nahtlos in die IT-Landschaft (ERP, CRM, CAD, E-Commerce) integrierte CPQ-Lösung sorgt für Effizienz und ist die Basis für nachhaltigen Vertriebs Erfolg.

## Unsere Lösung

Tacton CPQ verfügt über sofort einsetzbare Standardschnittstellen in relevante Unternehmensanwendungen, um manuelle Aufwände und Fehler bei der Datenpflege zu minimieren und Vertriebsprozesse zu optimieren.

## Funktionen und Vorteile



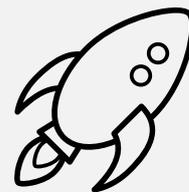
Standardschnittstellen und ein offenes Integrationskonzept



Nahtlose Integration von CRM, ERP, E-Commerce-Lösungen



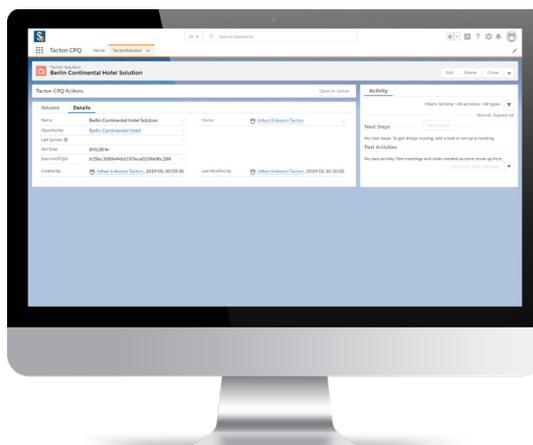
Einfacher und direkter Zugriff auf alle vertriebsrelevanten Informationen



Fehlerfreie Angebote, technisch valide Produktkonfigurationen

## Integrationen für

- Salesforce®
- Microsoft Dynamics®
- SAP ECC und SAP VC®
- Self-Service-Portale und E-Commerce- Lösungen



# CPQ Integrationen



## Gute Gründe

- Anwendungsbasierte Produktkonfiguration für fortgeschrittenes Guided Selling
- Visuelle Produktkonfiguration in Echtzeit für ein verbessertes Produktverständnis
- Intuitives Konfigurieren eines hochvariablen Produkts, inklusive automatischer Stücklistengenerierung
- Beschleunigtes Erstellen vollumfänglicher, hochwertiger Angebotsunterlagen

### Konfiguration

- Leistungsfähige Constraints-basierte Konfigurations-Engine
- Konfigurations-Engine unterstützt die Eingabe nicht-technischer Kundenanforderungen
- Performante und hochskalierbare Engine, optimiert für den Unternehmenseinsatz
- Validierung des gesamten Lösungsraums bei jedem Konfigurationsschritt
- Automatische Konfliktbereinigung, Vorschlägen valider Alternativen

### Preiskalkulation

- Unterstützung komplexer Preimodell (mehrere Preislisten, Währungen, Preisbildungsfaktoren)

### Angebotserstellung

- CI-konforme, vollumfängliche Angebotsunterlagen

- Länderspezifische und rollenbasierte Angebotserstellung

### Omnichannel-Vertrieb

- Online-Konfigurator für die Lead-Generierung
- Customer-Self-Services für Direktvertrieb, Partnervertrieb und Reseller

### Support & Wartung

- Intuitiv zu bedienen und zu warten
- Support durch eigene Produktexperten
- Online-Hilfe

### Nahtlose Integrationen

- Salesforce, Microsoft Dynamics SAP und andere

### “Out of the box” CAD Automation

- SolidWorks®, Inventor® und Creo®

### “Out of the box” ERP-Integration

- SAP ERP®

### Robuste Schnittstellen/APIs

- ERP, PLM, PIM etc.

### Visuelle Konfiguration

- Funktionen für Drag-and-drop und Augmented Reality (AR)